



Skarp salgskonsulent til Danmarks største bilhus – Bilernes Hus

Er du udadvendt, serviceminded og kvalitetsbevidst? Har du godt styr på dit købmandsskab? Og kan du sælge biler i midten af Jylland? Så kan du roligt læse videre.

Hos Bilernes Hus i Silkeborg søger vi lige nu en super skarp salgskonsulent til vores team. Vi har et af de mest moderne og flotte bilhuse i området – måske endda i hele landet – og udover at være Kia- og Nissan-forhandler, sælger vi rigtig mange nyere, brugte biler.

Vi har en ambition om at være Danmarks bedste til at sælge brugte biler.

Vi har brug for, at du blandt andet er skarp på følgende:

- Forståelse for tal og købmandsskab
- At holde fokus i en travl hverdag
- Rådgivning af kunder i vores bilhus
- Håndtering af leads
- Opkøb af brugte biler
- Skabe en god kundeoplevelse – vi lever af tilfredse kunder
- Udarbejdelse af tilbud - både i forbindelse med køb, leasing og finansiering
- Prissætning af byttebiler

Arbejdsgiver

Bilernes Hus A/S

Bredhøjvej 5

8600, Silkeborg

Telefon: **72 100 200**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Andreas Nørgaard

anno@bilerneshus.dk

72 100 633

Annonce ID: 19490

Ansøgningsfrist: Udløbet

Hvem er du:

Som vores nye salgskonsulent skal du have erfaring med at sælge biler, og du skal kunne indfri dit personlige salgsbudget - herunder også salg af serviceaftaler og finansiering - og naturligvis sikre høj kvalitet i alle handler. Men du skal fremfor alt være hurtig til at scanne kundens behov og til at pejle dig ind på, i hvilken retning bilindrømmene kører for den enkelte kunde.

Personligt er du smilende, udadvendt og serviceminded. Du sætter en ære i dit arbejde, og du brænder for at levere kundeservice af allerhøjeste karakter. Det er nemlig tilfredse kunder, vi lever af.

Det får du:

Vi tilbyder et godt og professionelt arbejdsmiljø med en uformel omgangstone, løn efter kvalifikationer (fast løn og provision) samt en attraktiv pensionsordning. Du skal være villig til at arbejde, når kunderne er der - det vil også sige weekender. Vi har åbent alle ugens syv dage, så skæve tidspunkter må påregnes.

Hos Bilernes Hus bliver du en del af en stor bilkoncern, Nielsen Car Group, der har brands som Bjarne Nielsen, Leasing.dk og Motorpoint. Der er mange udviklingsmuligheder i koncernen, og vi brænder for at gøre en forskel. Vi skal tænke nyt og udvikle os, så vi i fællesskab kan videreudvikle en af Danmarks mest moderne bilkoncerner.

Vi har en moderne ledelsesform, som sætter pris på medarbejdere, der tager initiativ og ansvar, og du kan i høj grad præge din hverdag.

Tiltrædelse snarest - men vi venter gerne på den helt rette kandidat.

Sådan søger du stillingen

Finder du jobbet interessant, ser vi frem til at modtage din ansøgning via vores ansøgningsformular her på siden. Klik på knappen "Send ansøgning". Vi indkalder løbende til samtaler og forbeholder os retten til at slette opslaget, hvis stillingen bliver besat - så send din ansøgning med videre hurtigst muligt.

Har du spørgsmål, kan du kontakte Salgschef Andreas Nørgaard på mail: anno@bilerneshus.dk eller på tlf. [72 100 633](tel:72100633) (fortrolighed er en selvfølge).

Vi glæder os til at høre fra dig!

Om os:

Nielsen Car Group A/S er en af Danmarks største bilkoncerner. Tilsammen er vi mere end 500 medarbejdere fordelt blandt vores 10 bilhuse i Bjarne Nielsen kæden, Bilernes Hus i Silkeborg, leasingfirmaet LEASING DK samt Motorpoint. I Jylland driver vi bilforretninger i Ringkøbing, Herning, Holstebro, Silkeborg og Skive samt to i Esbjerg. På Sjælland er vi til stede i Køge, Birkerød, Hørsholm og Hillerød. Vi er autoriseret forhandler af bilmærkerne Ford, Volvo, Mazda, Renault, Kia, Dacia og Nissan - og vi har derudover autoriseret service af Audi, BMW, Skoda, Seat og Volkswagen.

Vi har mere end 35 års erfaring som forhandler af nye og brugte personbiler og varevogne til private og erhvervslivet. Vi lever af glade kunder, og vi brænder for at gøre en forskel, så vores kunder aldrig er i tvivl om, hvor de skal købe deres næste bil. Samtidig skal Nielsen Car Group altid være det naturlige valg, når det gælder service og reparation. Det betyder også, at vi går "det ekstra skridt" for at yde professionel rådgivning i særklasse, så vi kan sikre den ultimative kundeoplevelse.